



# venda mais\$

*Modelo de Negócio*

---

Mais lucro  
para Revenda  
em **3 fases**

# 1 Registro de Oportunidade

O Registro de Oportunidade (RO) informa o fabricante Epson sobre a nova oportunidade de negócio, **protege a negociação da Revenda** contra a concorrência, preserva margem de lucro e garante a entrega do produto.

O RO é feito no momento inicial do projeto, lead ou licitação.

**É fácil.** Preencha o RO neste [link](#).



## **2** Análise e Aprovação de RO pela Epson

Em cerca de 2 dias úteis a Epson  
**analisa e aprova** o Registro de Oportunidade (RO).



*SolutionShop*

3

## Intermediação de Venda

Torne-se competitivo e lucrativo.

A intermediação de venda da Solution proporciona:

- **Redução** de custos logísticos
- **Redução** de custos tributários
- **Zero** capital de giro
- **Zero** estoque parado



# Compromisso com a Revenda

- Solution **não atende o Cliente Final da Revenda**
- Solution não atende varejo
- Cliente Final **vinculado ao CNPJ da Revenda**
- Revenda como fonte de demanda



*Das nossas  
Revendas*

**78%**

*estão mais  
competitivas  
e lucrativas*

**venda  
mais\$**

*Modelo de Negócio*

**SolutionShop**

DISTRIBUIDOR OFICIAL

**EPSON®**

