



venda mais

*Mais lucro
para Revenda
em 3 fases*

SolutionShop

1

2

3

1 Registro de Oportunidade

A 1ª fase é o Registro de Oportunidade (RO) feito no momento inicial do projeto, lead ou licitação.

O registro é fácil. Preencha o RO neste [link](#).

Basta enviar o RO para informar ao fabricante a nova oportunidade de negócio. O **RO protege a negociação da Revenda** contra a concorrência, preserva margem de lucro e garante a entrega do produto.



2

Análise e Aprovação de RO pelo Fabricante

A 2ª fase é o momento de aguardar o fabricante **analisar e aprovar** o Registro de Oportunidade (RO)




SolutionShop

3

Intermediação de Venda

Na 3ª fase desenvolvemos a competitividade e lucratividade da Revenda com as estratégias de:

- **Redução** de custos logísticos
- **Redução** de custos tributários
- **Fim do estoque parado**
- **Zero** capital de giro
- *Logística Solution* - **gerenciamos a entrega**



Compromisso com a Revenda

- A SolutionShop **não atende o Cliente Final da Revenda**
- A SolutionShop não atende varejo
- Cliente Final **vinculado ao CNPJ da Revenda**
- Revenda como fonte de demanda



Resumo do **Venda Mais**



1

Registro de Oportunidade (RO)

2

Análise e Aprovação de RO pelo Fabricante

3

Intermediação de Venda

*Das nossas
Revendas*

78%

estão mais

competitivas

e **lucrativas**



venda mais

Modelo de Negócio

The logo for SolutionShop, featuring a stylized red 'S' above the words 'SolutionShop' in a bold, italicized, black-outlined font.

DISTRIBUIDOR OFICIAL

EPSON • CHRISTIE